

Wir suchen aktuell im Bereich:
Informatik und Kommunikation

Account Manager Software- lösungen (m/w/d)

TAUNUSSTEIN

Tätigkeiten:

- Akquise von potenziellen Neukunden (Erstkontakt) bis zum erfolgreichen Abschluss, sowie Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Qualifizierung eingehender Kontakte
- Analyse des Kundenbedarfs und Präsentation passgenauer Lösungen
- Beobachtung und Analyse des Marktes und des Wettbewerbs
- Mitarbeit bei konzeptionellen und projektbezogenen Themen
- Steuerung und Koordination des Vertriebsprozesses bis zum Vertragsabschluss
- Durchführung von Workshops und Kundenveranstaltungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Konferenzen

Anforderungen:

- Studium oder Berufsausbildung mit IT-Bezug
- Erfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse im Projektmanagement
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Als Teil des Vertriebsteams sind Sie verantwortlich für den Aufbau neuer Kunden und die Steuerung des Vertriebsprozesses. Sie analysieren kontinuierlich den Kundenbedarf und beraten hinsichtlich des gesamten Produkt- und Lösungsspektrums

Wenn Sie glauben, dass diese Tätigkeiten und Anforderungen zu Ihnen passen oder eine angemessene Herausforderung für Sie sind, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, Zeugniskopien und Gehaltsvorstellung zu.



Gerd Pullmann
Junghainzehecken 38
65719 Hofheim
Tel 0 61 98 / 57 76 47
Fax 0 61 98 / 57 76 48
www.pullmann-consult.de
info@pullmann-consult.de